

Engageret og determineret Produktspecialist søges til Fyn og Jylland

B.Braun Medical A/S søger en Produktspecialist til at fastholde og udvikle salget inden for bl.a. kontinens- og sårbehandlingsprodukter. Eksisterende kunderelationer skal vedligeholdes, nye kunderelationer skal opbygges.

Ønsker til kommende kollega:

Vi forestiller os, at du er bosiddende i eller tæt på trekantsområdet. Du forstår hverdagen for sundhedsfagligt personale på hospitaler og i kommuner, hvorfor salgserfaring samt sygeplejefaglig baggrund er en fordel, alternativt kommer du fra en tilsvarende produktspecialist stilling.

Du finder det inspirerende at arbejde med flere produktområder, og du kan planlægge/eksekvere møder med varieret agenda og på forskellige præmisser. Du er selvinitierende og trives i en hverdag, hvor du selv planlægger, booker og leverer på dine kundebesøg, uagtet om de er fysiske eller virtuelle. Du er teamplayer og er samtidig drevet af at gøre et godt stykke arbejde på egen hånd.

Som person er du entusiastisk, fleksibel og har mod på, og ikke mindst lyst til udfordringer. Det er naturligt for dig at arbejde struktureret og samtidig have blik for den gode løsning og afslutning af opgaven. Du behersker engelsk i skrift og tale og arbejder hjemmevant med MS office-pakken. Du skal kunne arbejde ud fra din hjemmeadresse.

Om stillingen:

- Opsøgende salgsarbejde
- Selvstændigt job, som du selv forventes at påvirke og planlægge
- Produktpræsentationer hos sundhedsfagligt personale regionalt og kommunalt
- Opfølgende aktiviteter
- Implementering af udbudsaftaler

I samarbejde med Salgschefen udarbejdes planer for salgsarbejdet og indsatsområderne, men det er dig, som yder det afgørende arbejde i marken. Din introduktion kommer til at foregå på kontoret og på samkørsler med kolleger.

Om teamet:

Du bliver en del af et team med kompetente kolleger, som passer på hinanden og hjælper på kryds af grupper og divisioner. Vi værdsætter hinandens kvalifikationer, forskellighed og erfaring og har et godt arbejdsmiljø.

Søg stillingen:

Hvis stillingsopslaget har fanget din interesse, så send dit CV og din ansøgning til:

Sales manager Sara Lorentzen, e-mail : sara.lorentzen@bbraun.com. Ansøgningsfrist 12. marts 2021.

Samtaler afholdes løbende, og stillingen forventes besat fra d. 1. juni 2021.

Lønpakken inkluderer fast løn, bonusordning, pension, PFA helbredssikring, 5 ugers ferie + 5 feriefridage, samt firmabil, iPad, PC og telefon.

Om B.Braun Medical A/S:

B. Braun Medical A/S er det danske datterselskab af B. Braun Melsungen AG i Tyskland. Virksomheden er 179 år gammel og har 62.000 ansatte på verdensplan og en omsætning på 6 mia. euro. Virksomheden har gennem innovation udviklet sig multinationalt og har opnået en stærk markedsposition inden for sundhedspleje. B. Braun Medical tilbyder et bredt udvalg af produkter og serviceydelser, sætter høje kvalitetsstandarder og omsætter kontinuerligt ny viden til innovative produkter og serviceydelser. Det danske kontor ligger på Frederiksberg og har 36 ansatte. Se mere på www.bbraun.dk