

Frederiksberg 5/3 2019

B. Braun Medical A/S er det danske datterselskab af B. Braun Melsungen AG i Tyskland. Virksomheden er 179 år gammel og har ca. 60.000 ansatte på verdensplan. Virksomheden har gennem innovation udviklet sig multinationalt og har opnået en stærk markedsposition indenfor sundhedspleje. B. Braun Medical tilbyder et bredt udvalg af produkter og serviceydelser, sætter høje kvalitetsstandarder og omsætter kontinuerligt ny viden til innovative produkter og serviceydelser. Det danske kontor ligger på Frederiksberg og har 36 ansatte.

B. Braun Medical søger produktspecialist til Laparoskopisk kirurgi

Primært arbejdsområde:

Region Hovedstaden og Sjælland –samt support i de øvrige Regioner

Aesculap divisionen søger en engageret medarbejder med salgs- og produktansvar til hospitalerne i Region Hovedstaden og Sjælland samt support i de øvrige Regioner. Produktporteføljen er et bredt sortiment indenfor laparoskopisk kirurgi.

Vi leder efter en sælger der kan:

- Sætte sig ind i brugernes behov.
- Forstår vigtigheden af god service til både eksisterende såvel som nye kunder.
- Har et godt kendskab til det sundhedsfaglige område.
- Nemt kan sætte sig ind i komplekse, tekniske produkter og brugen af disse på afdelingerne.

Du skal være salgsorienteret og have evnen til at være fokuseret selvom produktporteføljen er bred. Du skal gerne inspireres af at arbejde med flere produkter, som du skal introducere til mange forskelligartede brugere og beslutningstagere. Du har evnen og lysten til at gøre en forskel og brænder for at finde frem til de bedste løsninger for dine kunder, samtidig skal du være god til at følge opgaverne helt i mål og have evnen til elegant at afslutte en handel med succes. Du vil i tæt samarbejde med divisionschefen være med til at udarbejde planer for salgsarbejdet og indsatsområderne. Du får et selvstændigt job, som du kan påvirke, planlægge og har stor indflydelse på.

Som person har du et højt drive, har mod på udfordringer og er fleksibel og løsningsorienteret. Du arbejder struktureret og er daglig bruger af MS Office-pakken. Samtidig kan du lide kontakten med både kolleger, sundhedsfaglige beslutningstagere og indkøbere, og du er i stand til at sætte dig op til møder med meget varieret agenda og føre en dialog på et højt fagligt niveau.

Du tilbydes et spændende job i en international virksomhed med rigtig godt arbejdsmiljø. Her træder du ind i en gruppe af fagligt kompetente kolleger i et godt og stemningsfuldt miljø med gode arbejdsforhold. Introduktion og uddannelse kommer til at foregå dels i udlandet og dels på kontoret. Du forventes at kunne arbejde ud fra din hjemmeadresse. Lønpakke forhandles efter kvalifikationer.

Finder du annoncen interessant, vil vi bede dig sende en kortfattet ansøgning og CV til egill.ormarsson@bbraun.com.

Relevante kandidater kaldes til samtale løbende, sidste frist for ansøgning er d.31/03 2019.